PROGRAMM, 13. November 2025

32. WeinMarketingtag Rheinland-Pfalz

AKTIONSTAG WEIN 2025

ABLAUF	
10:30 Uhr	Get-together und Registrierung in und vor der Aula des DLR R-N-H Oppenheim, Wormser Str. 111, 55276 Oppenheim
11:00 Uhr	Einführung & Ablauf des Aktionstags WEIN Bernd Wechsler (Kompetenzzentrum Weinmarkt & Weinmarketing)
11:15 Uhr	Grußwort Staatssekretär Andy Becht (MWVLW)
11:30 Uhr	Impulsvortrag: Eine Vision für den Deutschen Wein Melanie Broyé-Engelkes (Geschäftsführerin DWI)
12:15 Uhr	Pitch Workshops & Besetzung der Workshops Dirk Paulus & Bernd Wechsler (Kompetenzzentrum Weinmarkt & Weinmarketing)
12:45 Uhr	Mittagsimbiss in der Domäne
13:45 Uhr	erste Runde: Workshop-Sessions Fünf Workshops parallel
14:45 Uhr	Kommunikationspause im Foyer
15:05 Uhr	zweite Runde: Workshop-Sessions Fünf Workshops parallel
16:05 Uhr	Kommunikationspause im Foyer
16:25 Uhr	Feedback-Runde: Vorstellung der Workshop-Ergebnisse in der Aula
17:15 Uhr	Keynote zum AKTIONSTAG WEIN 2025 Manfred Klimek (Journalist, Fotograf, Weinkritiker der Welt am Sonntag)
18:00 Uhr	Ende & Umtrunk

Veranstalter: Kompetenzzentrum Weinmarkt & Weinmarketing Rheinland-Pfalz

Tagungsgebühr: 20 € pro Person

Ort: DLR RNH, Oppenheim

Die Workshops beim Aktionstag WEIN 2025

Workshop 1: Neue Zielgruppen

Inhalte: Young Consumers – Was Gen Z vom Wein erwartet

Key Learnings aus der aktuellen DWI-Studie "Young Consumers"

(Konsumverhalten, Werte, Kommunikation)

Input: Melanie Broyé-Engelkes & Eberhard Abele (DWI)

Moderation: Peter Grumbach (Weinmarketingzentrum)

Workshop 2: Neue Botschaften

Inhalte: Weniger Konsumenten und mehr Gesundheitsdebatte machen die

Kommunikation nicht einfacher. Wie kann es dennoch gelingen, alte und neue

Kunden auf dem richtigen Weg zu erreichen? Dafür braucht es klare Kommunikation, zündende Messages und Stories, die den Verbraucher

überzeugen – und rechtlich konform sind.

Input: Alexandra Wrann & Dr. Anja Zimmer (A2 Wine & Things)

Moderation: Bernd Wechsler (Weinmarketingzentrum)

Workshop 3: Neue Kommunikationswege

Inhalte: Costumer Journey - Touchpoints kennen und effektiv nutzen.

Mit Newsletter, Social & einfachen Automationen Reichweite aufbauen, Leads gewinnen und Verkäufe steigern. Inhalte: Kanalstrategie, Content-Routinen, KPI-Tracking, Tools & Templates – mit Beispielen aus der Weinbranche.

Input: Viktoria Fromm (Wineworlds)
Moderation: Laura Ehm (WeinCampus)

Workshop 4: Neue Produkte

Inhalte: 0 % mit Handschrift – regionale Stilistik & alternative Fermentation im

alkoholfreien Traubensegment. Alkoholfreie Traubenalternativen mit

Handschrift entwickeln: Herkunft übersetzen, alternative Fermentation (z. B. Kefir) für Profil & Textur nutzen, Prozesse & Haltbarkeit sichern, rechtssicher ausloben und mit klarer Positionierung, Pricing & Go-to-Market erfolgreich

launchen.

Input: Gregory Emmel (Haardt Hills) & Lukas Krauß (Weingut Lukas Krauß)

Moderation: Dirk Paulus (Weinmarketingzentrum)

Workshop 5: Neue Technologien

Inhalte: "KI für kleine Weingüter – praktisch, machbar, wirkungsvoll". Einsatzbereiche

im Marketing, Automatisierung, Grenzen & Chancen

Input: Franzi Hübsch (Weinfimmel)

Moderation: Louisa Silberbach (Weinmarketingzentrum)